

**ДИЛЕРСКОЕ СОГЛАШЕНИЕ**  
**О ПОСТАВКЕ ТОВАРОВ № \_\_\_\_\_**

Свердловская обл., г. Екатеринбург

« \_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 201\_\_ г.

**Общество с ограниченной ответственностью «Завод Гидроизоляции «Арена»** в лице Генерального директора Никитиной Лианы Андреевны, действующей на основании Устава, именуемое в дальнейшем «**ПОСТАВЩИК**», и \_\_\_\_\_, в лице Директора \_\_\_\_\_, действующего на основании Устава, именуемое в дальнейшем «**ДИЛЕР**», с одной стороны, совместно именуемые «**СТОРОНЫ**», заключили настоящее Дилерское соглашение на поставку товаров (далее также – «**СОГЛАШЕНИЕ**») о следующем:

**1. ПРЕДМЕТ СОГЛАШЕНИЯ**

1.1. В рамках настоящего Соглашения Поставщик обязуется передавать в собственность Дилеру по его заявке строительные смеси, материалы и оборудование в ассортименте, согласованном Сторонами в [Приложении №1](#), а также иной товар, поставка которого согласовывается Сторонами в порядке, установленном настоящим Соглашением, и по ценам согласно действующему прайс-листу Поставщика (далее - Товар).

1.2. Дилер обязуется принимать Товар, вносить оплату за Товар согласно условиям Соглашения и выполнить иные условия Соглашения.

1.3. Стороны определили Планируемый объем Товара, поставляемого в течение календарного квартала в [Приложении №2](#). Данные объемы являются плановыми и подлежат корректировке в процессе исполнения Соглашения.

1.4. Стороны определили, что Соглашение является в соответствии с ч.1 ст.429.1 Гражданского кодекса РФ рамочным договором и определяет общие условия обязательственных взаимоотношений сторон, которые конкретизируются Сторонами путем подачи заявок Дилером Поставщику по форме, определенной Сторонами в [Приложении №3](#).

1.5. Товар передается Дилеру для его последующей реализации **на территории** \_\_\_\_\_.

1.6. Дилер приобретает Товар исключительно у Поставщика. Дилер обязуется соблюдать исключительные права производителей Товара, в том числе право на секрет производства, права на средства индивидуализации производителей Товара. Дилер обязуется не регистрировать товарные знаки, фирменные наименования и иные обозначения, схожие или способные вызвать смешение с теми, которые принадлежат Поставщику или производителям Товара.

1.7. Дилер приобретает Товары у Поставщика в свою собственность и за свой счет и продает их третьим лицам от своего имени и за свой счет. Дилер не является посредником (комиссионером, агентом, поверенным и т.д.) Поставщика, а действует самостоятельно и независимо, исключительно от своего имени, за свой счет, на свой риск, с учетом особых условий и ограничений, установленных Соглашением.

1.8. Во время действия Соглашения Дилер имеет право официально и публично именовать себя Дилером, а именно: «Дилером «Завода Гидроизоляции «Арена» на Территории». Документом, подтверждающим полномочия Дилера для третьих лиц, является информационное письмо, выданное Поставщиком, а также соответствующая информация на сайте Поставщика [www.arenamesi.ru](http://www.arenamesi.ru). Стоимость права использовать подобное обозначение входит в стоимость Товара по настоящему Соглашению.

## 2. ТЕРРИТОРИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ТОВАРА

- 2.1. Поставщик уведомляет обратившихся к нему потенциальных покупателей Товара, местом нахождения которых является Территория, о деятельности Дилера и о его контактных данных.
- 2.2. Дилер не вправе совершать сделки, влекущие за собой реализацию Товара покупателям, местом нахождения которых не является Территория, а также влекущие реализацию (отгрузку, доставку) Товара за пределы Территории. Организация Дилером филиалов, представительств, иных пунктов реализации Товара за пределами Территории осуществляется по согласованию с Поставщиком.
- 2.3. Поставщик вправе осуществить продажу Товара потенциальным покупателям, местом нахождения которых является Территория, в случае, если перед тем, как обратиться к Поставщику, указанное лицо обращалось к Дилеру с целью приобретения Товара, и сделка не состоялась по причинам, не зависящим от Поставщика. Достаточным основанием, подтверждающим ранее указанные в настоящем пункте обстоятельства, является устное указание на это покупателем, которое Поставщик вправе не проверять. При этом по запросу Поставщика Дилер обязан сообщить о причине, по которой не состоялась сделка.
- 2.4. Любой запрос или заказ на Товар Поставщика, полученный Дилером от третьих лиц, находящихся за пределами Территории, должен быть немедленно направлен Поставщику для дальнейшего рассмотрения.
- 2.5. Поставщик вправе без ограничений по своему усмотрению заключать договоры, аналогичные настоящему.

## 3. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ ДИЛЕРА

- 3.1. Дилер осуществляет организацию реализации Товара с покупателями Товара таким образом, чтобы обеспечить квартальный объем реализации Товара.
- 3.2. С целью своевременного согласования объемов поставки на месяц Дилер не позднее 15 числа месяца, предшествующего планируемому, направляет Поставщику Предварительный заказ на требуемый месячный объем товара.
- 3.3. Дилер осуществляет реализацию Товара только в оригинальной таре.
- 3.4. Дилер осуществляет хранение Товара в складском помещении, соответствующем СНиП 12-03-2001 «Безопасность труда в строительстве часть 1. Общие требования». Дилер обязуется обеспечить на Территории наличие помещений (склад, офис, демонстрационный зал) для качественной и эффективной демонстрации Товара (образцов, фотографий Товара, рекламных материалов и т.п.).
- 3.5. Дилер обязан выполнять любые разумные, правомерные и исполнимые рекомендации и требования, полученные от Поставщика или его представителей, касающиеся организации торговли и проведения рекламных акций.
- 3.6. Дилер обеспечивает высокий уровень профессиональной подготовки своих сотрудников, которым поручено осуществлять реализацию и продвижение Товаров. В этих целях Дилер проводит работу по подготовке и обучению своих сотрудников, выступающих представителями Дилера в переговорах и договорных отношениях с покупателями Товара.
- 3.7. Дилер своими силами и за свой счет проводит активную маркетинговую политику по продвижению Товара на Территории. При этом Дилер обязан по запросу Поставщика в указанные в запросе сроки предоставлять последнему отчет о выполненных и запланированных мероприятиях по продвижению Товара.
- 3.8. Любая информация или продукция рекламного характера, размещаемая или распространяемая Дилером должна соответствовать требованиям и образцам, предоставленным Поставщиком. Самостоятельно разработанные Дилером рекламные материалы (в т.ч. статьи, вывески, проспекты и т.д.) должны быть согласованы с Поставщиком до начала их использования.

3.9. При необходимости Дилер самостоятельно проводит работу с проектными институтами на Территории с целью продвижения и применения Товара в проектно-сметной документации. При этом Дилер обязан по запросу Поставщика предоставлять последнему полный отчет о проведенной работе в этом направлении.

3.10. Для продвижения Товара Дилер вправе создать сайт в информационно-телекоммуникационной сети Интернет по согласованному с Поставщиком шаблону.

3.11. Дилер вправе самостоятельно принимать участие в проводимых на Территории строительных выставках.

3.12. С целью увеличения объемов реализации Товара Дилер взаимодействует с разрешительными и прочими организациями и некоммерческими объединениями на Территории.

3.13. Дилер обязан осуществлять деятельность в области маркетинга по исследованию рынка с целью увеличения объема продаж и продвижения Товаров на рынок. Результаты этой деятельности должны предоставляться Поставщику для дальнейшего совместного обсуждения и принятия соответствующих решений об объемах продаж и стратегии продвижения Товара на Территории.

3.14. Дилер предоставляет Поставщику информацию об объемах продаж Товара на Территории, а также отчет об объектах, выполненных с применением Товара, непосредственно Дилером либо его покупателями при наличии такой информации.

3.15. Дилер согласовывает с Поставщиком ценовую политику в соответствии с п. 6 Соглашения.

#### **4. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ ПОСТАВЩИКА**

4.1. Поставщик обязуется обеспечить поставку Дилеру Товара в объеме и ассортименте, согласованных Сторонами.

4.2. Поставщик передает Дилеру образцы и макеты существующих рекламных материалов на Товар.

4.3. Поставщик вправе давать Дилеру разумные, правомерные и исполнимые рекомендации и требования, касающиеся организации торговли, проведения рекламных акций, эффективности проведения переговоров с потенциальными покупателями Товара, подготовки менеджеров Дилера и т.д.

4.4. В случае предварительного согласования Поставщик оказывает консультационную поддержку Дилеру при проведении последним рекламных кампаний Товара на Территории.

4.5. Поставщик вправе направить своих специалистов для совместной работы с Дилером на строительных выставках и семинарах.

4.6. Поставщик размещает контактную информацию Дилера на сайте [www.arenamesi.ru](http://www.arenamesi.ru) в течение 30 дней с момента заключения Соглашения.

4.7. Поставщик вместе с Товаром передает Дилеру всю сопроводительную документацию на Товар.

4.8. Поставщик передает Дилеру рекламную продукцию в количестве, определенном исходя из установленных Поставщиком нормативов. Дополнительная рекламная продукция передается Дилеру в согласованном Сторонами количестве и по согласованным ценам по заявке Дилера.

4.9. Поставщик по своему усмотрению может указывать Дилера как продавца Товара на Территории.

#### **5. СТОИМОСТЬ ТОВАРА И ПОРЯДОК РАСЧЕТОВ**

5.1. Стоимость Товара определяется Сторонами на основании [Приложения №1](#) к Соглашению.

5.2. Для Дилера устанавливаются скидки согласно [Приложению №5](#) к Соглашению, на основании п. 5.1 Соглашения.

- 5.3. Скидка, установленная **п. 5.2**, Соглашения, распространяется на весь срок действия Соглашения.
- 5.4. Цена товара включает налог на добавленную стоимость (18%). Цены на Товар, установленные в **п. 5.1** Соглашения, могут изменяться Поставщиком в одностороннем порядке с предварительным уведомлением Дилера об изменении по электронной почте не менее чем за 7 (семь) календарных дней до начала их действия. Оплаченный Дилером до момента уведомления Товар поставляется по стоимости, действующей на момент оплаты, с учетом соответствующих скидок.
- 5.5. Стоимость Товара, устанавливаемая Поставщиком для Дилера, а также размер скидок являются конфиденциальной информацией и не должны разглашаться третьим лицам.
- 5.6. Оплата Товара осуществляется стопроцентным авансовым платежом в течение 5 (пяти) рабочих дней с момента получения Дилером от Поставщика соответствующего счета на оплату путем перечисления денежных средств с расчетного счета Дилера на расчетный счет Поставщика.

## 6. СОГЛАСОВАНИЕ ЦЕНОВОЙ ПОЛИТИКИ ДИЛЕРА

- 6.1. Дилер согласовывает с Поставщиком минимальные отпускные цены на Товар, если такие цены ниже на 15% (пятнадцать процентов) и более от согласованных Сторонами в [Приложении №1](#).
- 6.2. В целях согласования минимальных цен, указанных в **п. 6.1** Соглашения, Дилер ежеквартально, не позднее чем за 30 (тридцать) дней до начала очередного квартала, информирует Поставщика о таких минимальных ценах.
- 6.3. Реализовывать Товар по минимальным ценам, указанным в **п. 6.1** Соглашения, Дилер может только после согласования их с Поставщиком.
- 6.4. Минимальные цены, указанные в **п. 6.1** Соглашения, согласованные с Дилером, могут быть пересогласованы Сторонами не чаще чем 1 (один) раз в квартал.

## 7. ФОРМИРОВАНИЕ КОНКРЕТНОЙ ПАРТИИ ТОВАРА НА ОСНОВЕ ЗАЯВКИ ДИЛЕРА

- 7.1. Потребность в Товаре определяется Дилером в письменной заявке на отгрузку Товара, составленной с учетом требований **п. 7.5** Соглашения, направляемой Поставщику по электронной почте.
- 7.2. Поставщик, получив Заявку Дилера, обязан в течение 5 (пяти) дней с момента получения Заявки выставить Дилеру Счёт на оплату Товара формируемой партии Товара и уведомить Дилера о возможных сроках отгрузки Товара по электронной почте, либо в тот же срок сообщить о невозможности формирования такой партии.

При формировании счета на оплату Поставщик указывает в нем также наименование, ассортимент, количество, цену соответствующего Товара, готового к отгрузке и подлежащего оплате, а также адрес, где будет осуществляться отгрузка Товара, и дату отгрузки.

В случае изменения цены Товара (**п. 5.4** Соглашения) после выставления Поставщиком Счета на оплату Товара, Поставщик выставляет Дилеру новый счет на оплату Товара (в части неоплаченного Товара до изменения цены Товара).

7.3. Дилер в согласованные сроки, но не менее чем за один рабочий день до планируемой даты отгрузки, вправе внести изменения (дополнения) в свою Заявку, что осуществляется по правилам, предусмотренным настоящей статьёй.

7.4. Существенные условия поставки Товара являются согласованными при наличии следующих условий:

- 1) Дилер направил Поставщику Заявку на отгрузку Товара;
- 2) на основании полученной от Дилера Заявки на отгрузку товара Поставщик направил Дилеру Счет на оплату Товара;

3) Дилер полностью (100%) оплатил Счет на оплату Товара, если иное не предусмотрено Дополнительным соглашением сторон.

Согласованные существенные условия поставки, а именно: наименование, ассортимент, количество, цена Товара и дата конкретной поставки отражаются в Товарной накладной на отгрузку, которая является неотъемлемой частью настоящего Соглашения.

7.5. Способ доставки, грузополучатель, грузоперевозчик Товара (транспортная компания) указывается Дилером в Заявке. В случае если иное не согласовано Сторонами, Стороны исходят из того, что Дилер обязан осуществить самовывоз товара со склада Поставщика в рабочие дни с 9 ч. 00 мин. до 17 ч. 00 мин. При этом, дополнительных уведомлений о готовности товара к передаче в распоряжение Дилера Поставщик не направляет, достаточным свидетельством того, что товар может быть готов к отгрузке, является выставленный поставщиком Дилеру счет на оплату. При отсутствии оплаты отгрузка товара не производится.

## 8. ОТГРУЗКА ТОВАРА

8.1. Товар отгружается Дилеру за его счёт со складов Поставщика, расположенных в г. Екатеринбург, или г. Дегтярск Свердловской области, отдельными партиями, согласованными в порядке, определённом п. 7 Соглашения. Поставка Товара осуществляется самовывозом (силами Дилера), т.е. непосредственно самим Дилером, грузополучателем либо грузоперевозчиком (транспортной компанией) Дилера, если иные условия не оговорены Сторонами.

8.2. Товар передается представителю Дилера, обладающему надлежащими полномочиями. Представителем Дилера также может являться представитель грузополучателя, грузоперевозчика. Полномочия данного лица должны подтверждаться доверенностью, выданной Дилером в соответствии с действующим законодательством.

Доверенность (сканкопия) направляется Поставщику заблаговременно до даты отгрузки по электронной почте, указанной в п. 11.2.

Дилер несет риск всех неблагоприятных последствий несообщения, несвоевременного сообщения информации по отгрузке Товара (сроков, данных о грузополучателе, грузоперевозчике, их представителей), не предоставления соответствующих документов.

8.3. Товар передается Дилеру либо, иному лицу, указанному Дилером, по Товарной накладной (форма ТОРГ-12). Факт приемки-передачи Товара фиксируется подписями уполномоченных представителей сторон.

8.4. Риск случайного повреждения, гибели, утраты Товара переходит от Поставщика к Дилеру одновременно с возникновением у последнего права собственности на Товар, т.е. в момент подписания Товарной накладной при отгрузке (передаче) Товара на складе Поставщика. Риск случайной гибели или повреждения во время транспортировки лежит на грузоперевозчике.

8.5. Одновременно с Товаром Поставщик передает представителю Дилера:

- 1) две товарных накладных на Товар (форма ТОРГ-12), односторонне подписанных с печатью;
- 2) оригинал счета-фактуры;
- 3) оригинал товарно-транспортной накладной (форма Т-1), оформляемой между Поставщиком и Перевозчиком;
- 4) копии сертификатов соответствия, гигиенического сертификата на Товар, паспорта качества, заверенные печатью Поставщика (при их наличии и необходимости согласно закону), описание (техпаспорт) на конкретное изделие (при его наличии).

В случае неисполнения такой обязанности Поставщик передает Дилеру (направляет почтой или курьерской службой) указанные документы.

8.6. После получения Товара и документов, указанных в п. 8.5 Соглашения, Дилер возвращает Поставщику один экземпляр Товарной накладной (с подписью надлежащего лица и печатью).

Направление (передача) Поставщику такой Товарной накладной (с подписью и печатью Дилера) либо отсутствие мотивированных возражений в течение 5 дней с момента поступления Товара в место доставки означает приемку Товара Дилером по качеству.

## 9. ПРИЕМКА ТОВАРА ПО КОЛИЧЕСТВУ И КАЧЕСТВУ. ГАРАНТИИ КАЧЕСТВА

9.1. Приемка Товара по количеству осуществляется Дилером (его надлежащим представителем) в момент приемки-передачи (отгрузки) Товара на складе Поставщика, при подписании Товарной накладной. Приемка Товара по качеству осуществляется в месте конечной доставки Товара Дилером либо грузополучателем.

9.2. В случае если при приемке Товара Дилер выявит внешние повреждения упаковки Товара, несоответствия по количеству и качеству Товара, а также в случае, если в период срока годности товара Дилер выявит скрытые дефекты товара, а также дефекты, которые не могли быть выявлены при приёмке обычным способом, Дилер составляет рекламацию и Акт по форме ТОРГ-2, и направляет указанные документы Поставщику в течение 2 (двух) суток посредством факсимильной связи или на электронную почту, указанную в п.11.2 Соглашения, с последующей пересылкой оригиналов при помощи почтовой или курьерской связи.

В случае возникновения дополнительных вопросов у Поставщика Дилер обязуется дать соответствующие ответы, пояснения об обстоятельствах, при которых возникли или были обнаружены недостатки Товара.

9.3. Максимальный срок рассмотрения Поставщиком Рекламации, с учетом срока для проведения экспертизы, составляет 60 календарных дней с момента получения оригинала Рекламации, Акта, образца Товара для проведения экспертизы (при необходимости ее проведения). В течении, но не позднее, указанного срока Поставщик направляет Дилеру письменный ответ на заявленные претензии, в случае согласия с претензиями – устраняет недостатки либо за свой счёт заменяет некачественный Товар.

9.4. Поставщик не обязан выполнять за свой счет замену Товара после передачи Товара Дилеру, если Товар поврежден или уничтожен в результате порчи, неправильного или неосторожного обращения, хранения, применения, халатности Дилера, чрезвычайного (форс-мажорного) происшествия.

9.5. Качество поставляемого Товара должно соответствовать техническим условиям, описанию Товара, установленным стандартам и гарантиям производителя Товара.

9.6. Поставщик предоставляет Дилеру гарантию на Товар в пределах гарантийных сроков, установленных Поставщиком в соответствующих паспортах качества на Товар.

## 10. ФОРС-МАЖОР

10.1. Стороны освобождаются от ответственности за частичное или полное неисполнение обязательств по настоящему Соглашению, если это неисполнение явилось следствием обстоятельств непреодолимой силы, возникших после заключения настоящего Соглашения в результате юридических фактов чрезвычайного характера, которые стороны не могли объективно предвидеть или предотвратить.

10.2. При наступлении обстоятельств, указанных в п.10.1 Соглашения, каждая сторона должна без промедления известить о них в письменном виде другую сторону. Извещение должно содержать данные о характере обстоятельств, а также официальные документы, удостоверяющие наличие этих обстоятельств и, по возможности, дающие оценку их влияния на возможность исполнения стороной своих обязательств по данному Соглашению, в частности, заключение соответствующей территориальной ТПП. Указанное извещение и документы направляются стороной по электронной почте, указанной в п. 11.2 Соглашения.

Поставщик: \_\_\_\_\_

Дилер: \_\_\_\_\_

10.3. Если сторона не направит или несвоевременно направит извещение, предусмотренное в п.10.2 Соглашения, то она обязана возместить второй стороне понесенные ею убытки.

10.4. В случаях наступления обстоятельств, предусмотренных в п. 10.1 Соглашения, срок выполнения стороной обязательств по настоящему Соглашению отодвигается соразмерно времени, в течение которого действуют эти обстоятельства и их последствия.

10.5. Если наступившие обстоятельства, перечисленные в п.10.1 Соглашения, и их последствия продолжают действовать более 2 (двух) месяцев, Стороны проводят дополнительные переговоры для выявления приемлемых альтернативных способов исполнения настоящего Соглашения. При невозможности или экономической нецелесообразности исполнения Соглашения, Соглашение расторгается по взаимному согласию Сторон.

## 11. ПОРЯДОК ОБМЕНА ИНФОРМАЦИЕЙ МЕЖДУ СТОРОНАМИ

11.1. Стороны производят взаимный обмен информацией, документацией и уведомлениями любым доступным способом: посредством телефонной связи, по факсу, по электронной почте, пересылкой заказной корреспонденции с помощью курьерской связи или, а также лично или через представителя непосредственно в офисе Поставщика или Дилера. В целях обеспечения точности и достоверности передаваемой друг другу информации, стороны обеспечивают ее письменную фиксацию любыми доступными техническими средствами (компьютер, факс, электронная почта, обмен документами и т.д.).

11.2. Ответственными контактными лицами по исполнению настоящего Соглашения являются:

1) со стороны Поставщика: \_\_\_\_\_, тел.: \_\_\_\_\_

e-mail: \_\_\_\_\_;

2) со стороны Дилера: \_\_\_\_\_, тел.: \_\_\_\_\_

e-mail: \_\_\_\_\_

Стороны согласовали, что надлежащий обмен информацией, документами, связанными с любыми вопросами исполнения Соглашения, по электронной почте и посредством телефонной связи осуществляется по контактам, указанным в настоящем пункте.

11.3. Стороны незамедлительно информируют друг друга о предполагаемом изменении своей организационно-правовой формы, реорганизации, смене руководства, контактах, указанных в п. 11.2 Соглашения, а также принятых изменениях к учредительным документам, смене местонахождения, изменении банковских реквизитов и других вопросах, которые могли бы повлиять на взаимоотношения между Сторонами. Сторона, своевременно, не сообщившая об указанных изменениях, несет соответствующие риски наступления неблагоприятных последствий.

## 12. КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ

12.1. Дилер соблюдает конфиденциальность любой информации и документации, полученной от Поставщика, за исключением случаев, когда использование таковых необходимо для выполнения обязательств Дилера по настоящему Соглашению, в частности, для продвижения Товара или в целях защиты нарушенного права.

12.2. Стороны вправе требовать друг у друга (и соответственно предоставлять третьим лицам) информацию и документы, которые в соответствии с законодательством не могут являться коммерческой или служебной тайной.

12.3. С информацией и документами, относящимся к коммерческой (служебной) тайне, могут быть ознакомлены только уполномоченные представители сторон или лица, являющиеся сотрудниками той или иной стороны, выполняющие соответствующие трудовые (служебные) обязанности в той части, в какой это необходимо для реализации последними своих функций и порученных заданий.

12.4. Стороны при перемещении в пространстве документов и информации обязаны обеспечивать соответствующий режим их конфиденциальности.

12.5. При нарушении обязательств, предусмотренных настоящей статьей Соглашения, пострадавшая сторона вправе взыскать с противной стороны убытки, а в случае существенного нарушения, расторгнуть Соглашение в одностороннем порядке без обращения в суд.

### 13. КОНКУРЕНЦИЯ

13.1. Дилер обязуется как прямо, так и косвенно (путем своего участия или оказания влияния на другие организации, а также путем создания филиалов или других мест для реализации Товара в пределах или за пределами Территории, производства, продажи, лизинга или другим способом) не заниматься распространением товаров, которые являются конкурирующими Товару, поставляемому по настоящему Соглашению. К конкурирующим материалам в рамках Соглашения относятся материалы, используемые в той же области применения и решающие те же задачи, что и Товар.

13.2. Дилер вправе реализовывать любой иной товар, за исключением Товаров, указанных в п. 13.1 настоящего Соглашения. В случае наличия каких-либо сомнений или неуверенности, следует ли считать тот или иной случай конкурентным с вышеупомянутой точки зрения, Дилер обязан до принятия решения провести с Поставщиком предварительную консультацию.

13.3. Отступление от положений п. 13.1 Соглашения возможно только после получения письменного согласия Поставщика.

### 14. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН И ОДНОСТОРОННЕЕ РАСТОРЖЕНИЕ СОГЛАШЕНИЯ

14.1. В случае необеспечения Дилером расчетных (плановых) показателей объемов реализации Товара, установленных по соглашению Сторон в **Приложении №2** к Соглашению как минимум на **75%**, что было вызвано неправильной ценовой политикой, ошибками в управлении продажами Товара (просчеты в маркетинге, отсутствием рекламных акций, отсутствием оперативного и адекватного реагирования на действия конкурентов, невыполнением требований Поставщика по организации склада и т.д.), Поставщик имеет право установить для Дилера специальный испытательный срок не менее 30 дней с целью исправления выявленных ошибок. В случае отсутствия положительного результата Поставщик имеет право расторгнуть настоящее Соглашение в одностороннем порядке без обращения в суд. Обязанность доказывания отсутствия обстоятельств, указанных в настоящем пункте (неправильная ценовая политика и т.д.), лежит на Дилере. В своих действиях, указанных в настоящем пункте, поставщик руководствуется исключительно количественными показателями и не обязан при выборе действий устанавливать причины таких показателей деятельности Дилера.

14.2. Поставщик вправе расторгнуть настоящее Соглашение в одностороннем порядке без обращения в суд, предупредив об этом Дилера не менее чем за 30 дней до фактического прекращения договорных отношений, также в случаях:

- неоднократного (2 и более раз) нарушения Дилером территориальных ограничений, установленных Соглашением, или создания препятствий для деятельности других дилеров Поставщика (Товара);
- совершения действий, способных нанести вред репутации Поставщика, в т.ч.: систематическое и грубое нарушение прав третьих лиц, неисполнение договорных обязательств и т.д., а также в случае распространения недостоверной информации о Товаре, производителе Товара или Поставщике;
- реализации Дилером на Территории строительных материалов, являющихся конкурирующими Товару, поставляемому по настоящему Соглашению, без согласия Поставщика;
- нарушения коммерческой тайны;
- существенных изменений в организационно-правовой форме, реорганизации, смене руководства Дилера.

14.3. Дилер вправе расторгнуть настоящее Соглашение в одностороннем порядке без обращения в суд, предупредив об этом Поставщика не менее чем за 30 дней до фактического прекращения договорных отношений.

14.4. Дилер обязуется возместить Поставщику убытки, возникшие у последнего по причине распространения недостоверной информации о Товаре, производителях Товара или Поставщике.

14.5. В случае возникновения споров с потребителями товара, отношения с которыми регулируются Законом РФ «О защите прав потребителей», и привлечения в такой спор поставщика, Дилер обязуется нести все финансовые и организационные расходы и самостоятельно совершить все необходимые действия, связанные с урегулированием такого спора, в противном случае Поставщик, при возникновении у него таких расходов, а также расходов по удовлетворению требований потребителя, вправе взыскать с Дилера данные расходы в полном объеме.

### 15. СРОК ДЕЙСТВИЯ СОГЛАШЕНИЯ

15.1. Настоящее Соглашение вступает в силу с момента его подписания и действует до 31 декабря 2018г. В случае, если на момент окончания срока действия Соглашения, т.е. на 31 декабря 2018г., существуют невыполненные обязательства какой-либо из Сторон или обеих Сторон Соглашения, срок действия Соглашения продлевается до полного исполнения Сторонами всех своих обязательств по Соглашению.

15.2. Соглашение может быть пролонгировано по дополнительному соглашению сторон.

15.3. Стороны считают действительными подписанные Сторонами факсимильные копии Соглашения, а также Дополнительных соглашений и Приложений к нему, и руководствуются ими до получения оригиналов, высылаемых по почте.

### 16. ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ

16.1. К настоящему Соглашению применимы положения ГК РФ о договоре купли-продажи и его разновидности - договоре поставки, а в части, касающейся использования коммерческого обозначения, – о сублицензионном договоре. По всем остальным вопросам взаимоотношений сторон, не нашедшим регулирования в настоящем Соглашении, стороны руководствуются нормами ГК РФ.

16.2. Ни одна из Сторон не вправе передавать свои права по настоящему Соглашению без получения письменного согласия другой Стороны.

16.3. В случае споров и разногласий, которые невозможно решить путем переговоров на компромиссных началах, любая из сторон вправе обратиться с соблюдением правил подведомственности в Арбитражный суд Свердловской области (договорная подсудность).

16.4. Любые изменения или дополнения к настоящему Соглашению имеют юридическую силу, если они совершены в письменной форме и подписаны уполномоченными представителями сторон.

16.5. Настоящее Соглашение составлено в 2 экземплярах, имеющих равную юридическую силу, по одному для каждой из сторон.

### 17. АДРЕСА, ТЕЛЕФОНЫ, РЕКВИЗИТЫ И ПОДПИСИ СТОРОН

**ПОСТАВЩИК:**

**ООО «Завод гидроизоляции «АРЕНА»**  
ИНН 6658496460, ОГРН 1176658002894  
620131, г. Екатеринбург, ул. Metallургов,  
д. 84, пом. 616  
Тел.: +7 (800) 511-06-86, +7 (343) 357-90-77  
Р/с 40702810938190001680 в Филиале  
«Екатеринбургский» АО «АЛЬФА-БАНК»  
кор/с 30101810100000000964, БИК 046577964  
E-mail: [info@arenamesi.ru](mailto:info@arenamesi.ru)  
[www.arenamesi.ru](http://www.arenamesi.ru)

**ДИЛЕР:**



**ООО «Завод гидроизоляции «АРЕНА»**  
ПРОИЗВОДИТЕЛЬ ГИДРОИЗОЛЯЦИОННЫХ СМЕСЕЙ ARENA®

---

620131, Россия, г. Екатеринбург, ул. Metallургов, 84  
тел. +7 (343) 357-9077, 8-800-5110686  
info@arenasmesi.ru www.arenasmesi.ru

Генеральный директор  
ООО «Завод гидроизоляции «АРЕНА»

\_\_\_\_\_ /Никитина Л.А./

Поставщик: \_\_\_\_\_

Дилер: \_\_\_\_\_